

Wagby11

AI時代の業務アプリケーション 開発を、Wagby11で前へ

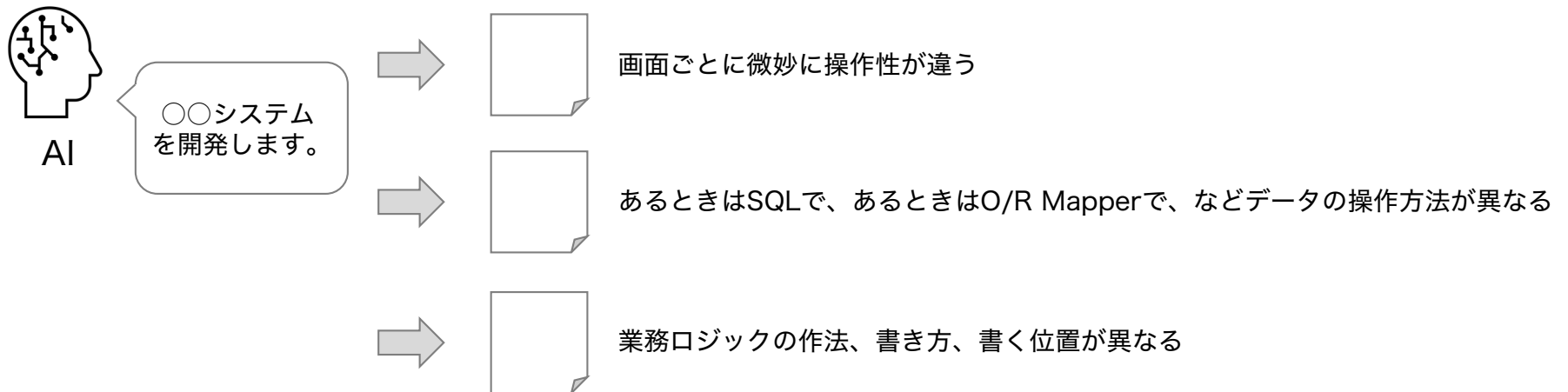
Wagby11は、業務の設計情報から、REST API、Web UI、AI連携までを一貫して構成する開発基盤です。AIと自動生成を組み合わせ、業務システムを速く、正しく、継続的に育てます。



Wagby11

「AIがコードを書いたら、Wagbyはいらないのでは？」

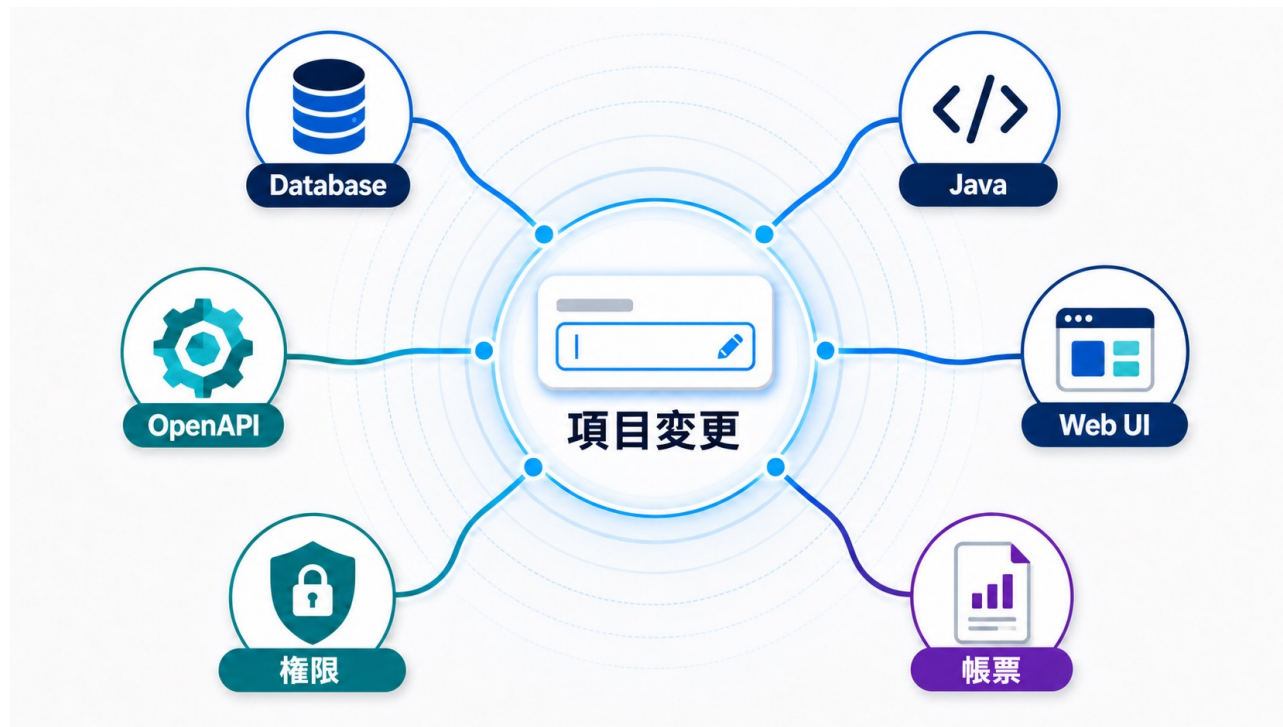
その疑問は自然です。AIは個別のコードを素早く作れます。しかし長期に運用する業務システムでは、全体の設計アーキテクチャと、リリース後も続く保守も整合性をもって継続する必要があります。**この点でAIの利用には課題があります。**



指示をどれだけ細かく指定しても、揺れを抑えることが難しい。

AIハーネス問題：常に安定したコードを生成させることが難しい

業務アプリケーションでは、画面、API、入力チェック、権限、監査、データ転送、運用機能を同じ仕様で動かす必要があります。改修のたびに、これらすべてが「正しいか？」を人間がチェックするのは困難です。



03

Wagby11は、AIハーネス問題を解消する方法を提供します

Wagby11は、**設計情報を正本として、標準機能を毎回同じ規則で再現する基盤**です。固有要件に限定してAIが得意な柔軟な実装と、Wagbyが担う再現性・一貫性を組み合わせることで、開発の自由度と保守性を両立します。

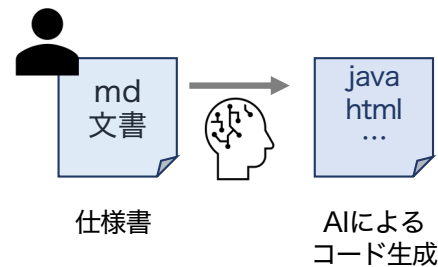


04

Wagby11はAIの使い所を限定し、最大の効果を上げます

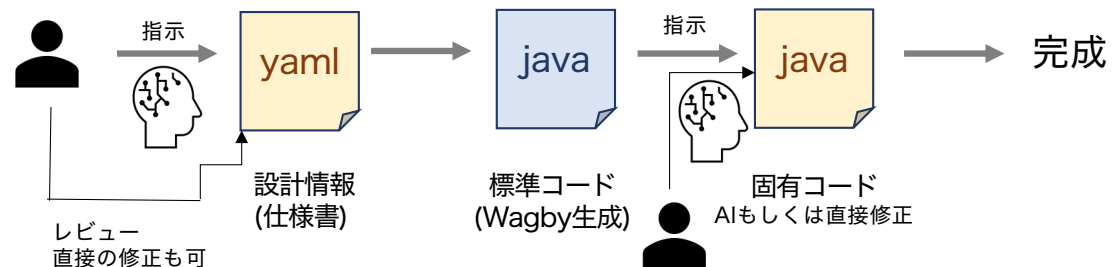
すべてをAIに指示するのではなく、設計情報と固有のJavaコードに制限してAIを利用します。いずれも **規格化されているため揺れが少なく**、かつ人間の開発者が手を入れることもできます。

AIを使った仕様駆動開発のよくある方法



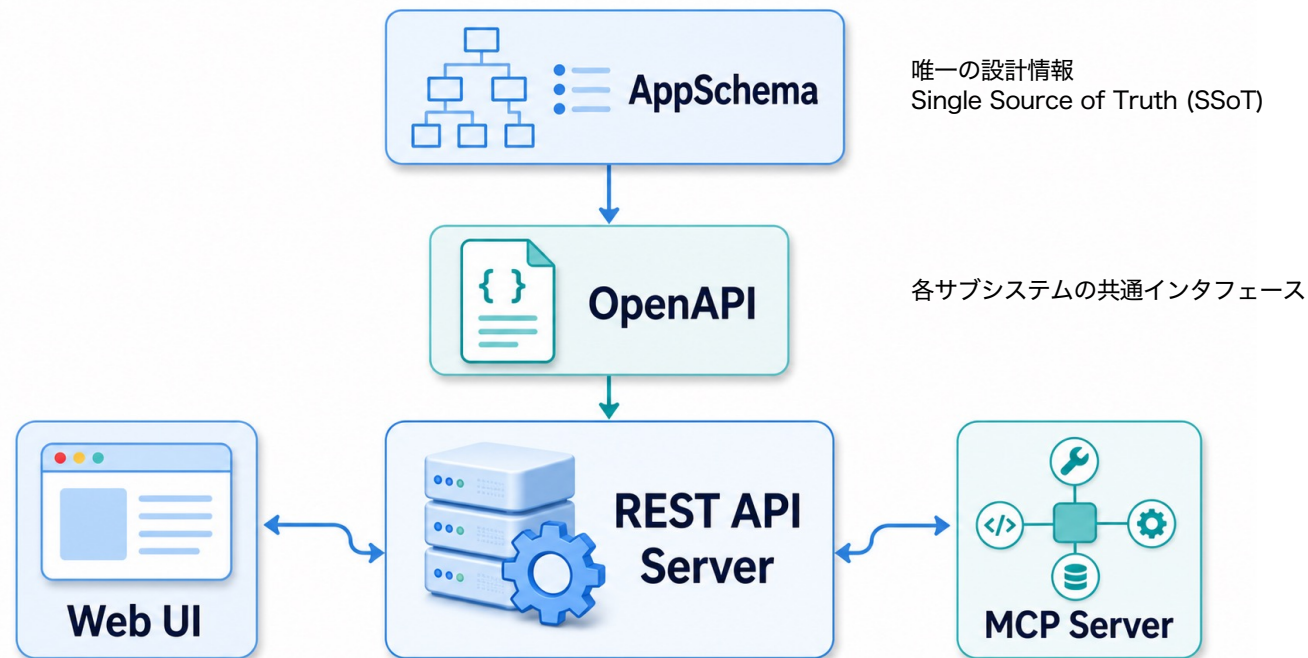
仕様書の書き方を工夫しても、コード生成の揺れを抑えることが難しい。

Wagby11による開発



Wagby11のアーキテクチャ 役割と責任の明確化

REST API Serverは業務機能を、Web UIは人の操作画面を、MCP ServerはAI向けを提供します。3つのアプリケーションは単一の設計情報から生成されるため、業務ルールの抜け・漏れが発生しません。障害切り分けも明確です。

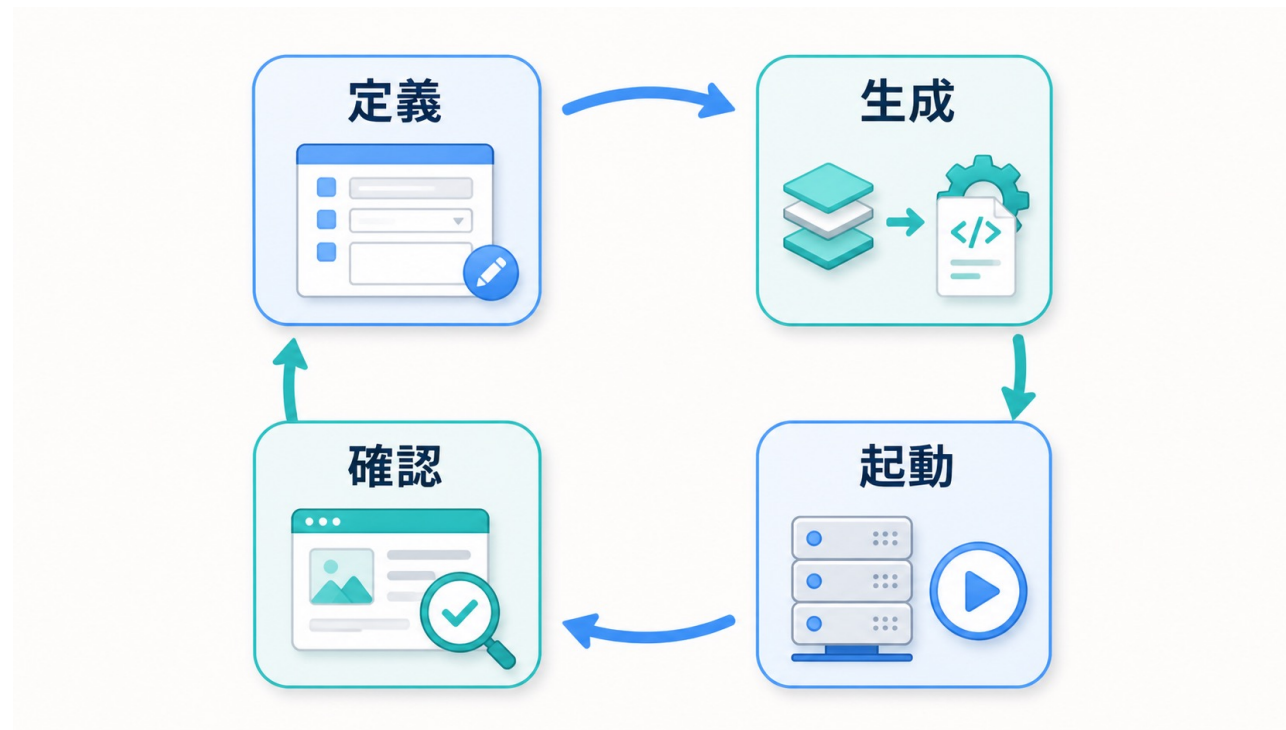


06

開発は「定義・生成・起動」の短いサイクルで進みます

設計情報の変更からソースコード生成、そしてアプリの起動といったサイクルを短時間で進めることができます。

Wagby11が提供するのは仕様駆動開発であり、超高速なウォーターフォールを実現します。



Step 1：設計情報を用意します

項目型、主キー、関連、入力チェック、権限、画面、機能を規格化された書式で記述します^(*)。これをAppSchemaと呼びます。

Wagby11の特徴は、複雑な業務を表現できる仕様 = 設計情報のあり方を提案したことです。人間が編集でき、AIも理解しやすい仕様書になっています。

(*) Domain Specific Language (DSL) の一種です。

```
customer.yaml
Wagby11 > prj-Wagby11-dev > web-ui > src > main > resources > appschema > customer.yaml
1 entity:
2   name: 顧客
3   name_en: customer
4   type: T
5   domain: sales
6   audit: true
7   dummy_data:
8     enabled: true
9     hint: >-
10      日本国内の法人を中心とした、営業管理デモ用の顧客データを作成する。
11      顧客名、住所、電話番号、メールアドレスなどはすべて架空の情報とし、
12      業種や所在地に偏りが出ないようにする。
13   hints:
14     en-US: >-
15      Generate fictional customer data for a sales management demo,
16      primarily representing companies in Japan. Vary industries and
17      locations, and never use real company or personal information.
18 attributes:
19 - name: 顧客ID
20   name_en: customer_id
21   type: autoid
22   pk: true
23 - name: 顧客コード
24   name_en: customer_code
25   type: string
26   length: 20
27   not_null: true
28   dummy_data:
```

8

Step 2 : REST APIプロジェクトを生成します

restapiフォルダでgenerateコマンドを実行すると、AppSchemaを検証し、OpenAPI、Javaコード、メッセージなどを生成します。不整合は実装へ進む前に検出できるため、設計ミスを早い段階で修正できます。

```
> cd restapi  
> generate
```

9

Step 3 : REST API Serverを起動します

runコマンドで、生成された業務APIとWagby共通基盤を起動します。CRUD、認証、入力チェック、業務ルールなど、すべての利用チャンネルに共通する業務処理を提供します。

```
> run
```

10

Step 4 : Web UIを起動すると、業務画面をすぐ確認できます

web-uiフォルダでrunコマンドを実行すると、OpenAPI、表示リソース、操作マニュアルを取り込んでWeb UIが起動します。設計した業務モデルを、利用者が操作できる画面として確認できます。

```
> cd web-ui  
> run
```

モデルを定義すると、標準CRUDが一式そろいます

仕様書は「モデル」という単位で用意します。1つのモデル定義から検索、一覧、詳細、登録、更新、削除といった基本機能(CRUD)を実現します。画面だけでなく、認可、検証、永続化、エラー応答まで考慮されています。

Sales Flow 360 顧客 検索一覧

営業活動 システム

メニュー 顧客 検索一覧

顧客 検索一覧

検索条件を指定して絞り込みできます。未入力の場合は全件検索します。

顧客を検索

顧客コード 顧客名 取引状態

業種 担当部門 主担当者

検索 条件クリア

全 10 件 / 1 ページ目

操作	顧客ID	顧客コード	顧客名	業種	電話番号	取引状態	担当部門名	主担当者
閲覧 編集	1	CUST-0001	青山製作所株式会社	製造	03-3456-7890	取引中	営業一部	ユウ
閲覧 編集	2	CUST-0002	株式会社浜川商事	卸売	045-678-1234	重点	営業二部	ユウ
閲覧 編集	3	CUST-0003	鈴木電設工業	建設	06-7890-1234	見込	営業三部	ユウ

Sales Flow 360 顧客 更新

営業活動 システム

メニュー 顧客 検索一覧 顧客詳細 [1] 顧客更新 [1]

顧客 更新

保存 キャンセル

基本情報 所在地・連絡先 営業担当

顧客基本情報

顧客コード * 顧客名 * 取引状態 *

CUST-0001 青山製作所株式会社 取引中

分類

顧客区分 業種 都道府県

法人 製造 東京都

検索・一覧は、業務で使える操作性まで考慮しています

複数条件の検索、ページング、ソート、一覧から詳細への遷移を標準で扱います。検索結果の前後データへ移動する機能も、同じ検索条件と権限を保ったまま利用できます。

Sales Flow 360 商談 検索一覧

操作ガイド 帳票ジョブ ? Administrator (admin)

営業活動 システム

メニュー 商談 検索一覧

商談 検索一覧

検索条件を指定して絞り込みできます。未入力の場合は全件検索します。

商談パイプライン 一覧更新 メニュー + 新規

基本検索 金額・予定

商談番号 商談名 商談ステータス

顧客 営業担当者 担当部門

検索 条件クリア

全 10 件 / 1 ページ目

操作	商談ID	表示項目
閲覧 編集	11	商談番号 商談名 顧客名 商談ステータス OPP-2026-0001 青山製作所向け 生産ライン品質モニタリ 青山製作所株式会社 初回接触 営業担当者名 見込金額 受注確度 加重見込金額 受注予定日 マナブ 200,000 100% 200,000 2026-07-01

入力支援は、利用者が迷わない画面を作ります

初期値、読み取り専用、表示・活性条件、参照先の絞り込み、ルックアップ連動を設定できます。業務の状況に応じて入力できる項目を変え、不要な操作と入力ミスを減らします。

入力チェックは、ブラウザとサーバの両方で働きます

利用者にはWeb UIで早く問題を知らせ、最終的な正しさはREST APIで保証します。クロスチェックでヒューマンエラーを確実に除きます。

UI、ファイルアップロード、MCPのどの経路から入力しても、同じ業務ルールを通ります。

Sales Flow 360 商談 コピー登録

帳票ジョブ ? Administrator (admin)

営業活動 システム

メニュー > 商談 検索一覧 > 商談 詳細 [11] > 商談 コピー登録

商談 コピー登録

登録確認 キャンセル

基本情報 金額・確度 提案・競合 監査情報

商談

商談番号 * 商談名 * 商談ステータス *

青山製作所向け 生産ライン品質モニタリング導入提案 初回接触

このフィールドを入力してください。

顧客 * 営業担当者 * 担当部門

1 user01 G001-01

予定

初回接触日 受注予定日

2026/08/21 2026/08/28

初回接触日以降の日付を入力します。

画面レイアウトも、業務に合わせて設計できます

タブ、セクション、行、列、項目幅、ラベル、ヘルプを設定し、情報量の多い業務画面を整理できます。一覧や詳細では条件付きスタイルやバッジを使い、注意すべき状態を視覚的に伝えます。

The screenshot displays a web application interface for managing business activities. At the top, there's a tab labeled '活動明細' (Activity Details). Below it, a blue button '+ 末尾に追加' (Add to End) is visible. The main section is titled '操作' (Operation) and '編集項目' (Edit Item). It contains several input fields and controls:

- 活動種別** (Activity Type): A dropdown menu showing 'オンライン商談' (Online Consultation).
- 開始日時** (Start Date/Time): A date and time picker set to '2026/09/01 11 : 00'.
- 終了日時** (End Date/Time): A date and time picker set to '2026/09/01 12 : 30'.
- 終日** (All Day): A toggle switch.
- 顧客** (Customer): A search input field.
- 顧客名** (Customer Name): A text input field.
- 商談** (Consultation): A search input field.
- 商談名** (Consultation Name): A text input field.
- 担当者** (Staff): A search input field showing 'user00'.
- 担当** (Staff): A text input field.
- 場所** (Location): A search input field.
- 活動内容** (Activity Content): A text area containing 'エコ建設とオンラインで商談を行い、ソリューションのデモと費用概算を提示した。'.
- 活動結果** (Activity Result): A text area containing 'デモにより導入意欲が高く、正式見積と導入スケジュール提示を求められた。'.
- 顧客反応** (Customer Reaction): A text area.
- 次回対応要否** (Need for Next Response): A toggle switch.
- 次回対応日時** (Next Response Date/Time): A date and time picker set to '2026/09/03 10 : 00'.
- 次回対応内容** (Next Response Content): A text area.
- 活動時間 (分)** (Activity Time (min)): A text input field showing '90'.
- 議事録・訪問写真** (Meeting Minutes/Visit Photos): A button labeled 'ファイルを選択' (Select File) with a note '最大 20 MiB' (Maximum 20 MiB).
- 議事録・訪問写真を削除する** (Delete Meeting Minutes/Visit Photos): A toggle switch.
- 作成者** (Creator): A text input field.
- 作成日時** (Creation Date/Time): A text input field.
- 更新者** (Updater): A text input field.
- 更新日時** (Update Date/Time): A text input field.

At the bottom right, it says '1件表示・0件変更' (1 item displayed, 0 items changed).

一覧表示を更新モードに切り替える、一覧更新機能を用意しています

見やすくデザインされた一覧表示画面を、そのまま更新モードに切り替えることができます。複数のデータを一度にまとめて更新することができます。

商談 検索一覧

検索条件を指定して絞り込みできます。未入力の場合は全件検索します。

↓ 商談バイブライン 一覧更新 ← メニュー + 新規

基本検索 金額・予定

商談番号 商談名 商談ステータス

顧客 営業担当者 担当部門

検索 条件クリア

全 10 件 / 1 ページ目

操作	商談ID	表示項目
商談 編集	11	商談番号 商談名 顧客名 商談ステータス OPP-2026-0001 青山製作所向け 生産ライン品質モニタリング導入提案 青山製作所株式会社 初回接触 営業担当者名 見込金額 受注確度 加重見込金額 受注予定日 ユーザ01 800,000 10% 80,000 2026-07-21
商談 編集	19	商談番号 商談名 顧客名 商談ステータス OPP-2026-0009 広島電子向け 製造設備予知保全プラットフォーム導入（受注） 広島電子株式会社 受注 営業担当者名 見込金額 受注確度 加重見込金額 受注予定日

商談 一覧更新

検索一覧で表示していたページをまとめて更新します。

+ 末尾に追加 保存 キャンセル

このページの 10 件を編集集中

操作	商談ID	編集項目
+ 前 -	11	商談番号 商談名 顧客名 商談ステータス OPP-2026-0001 青山製作所向け 生産ライン品質モニタ 青山製作所株式会社 初回接触 営業担当者名 見込金額 受注確度 加重見込金額 受注予定日 ユーザ01 800,000 10% 80,000 2026/07/21 顧客 営業担当者 担当部門 初回接触日 受注金額 顧客 営業担当者 担当部門 初回接触日 受注金額 1 user01 G001-01 2026/07/05
+ 前 -	19	商談番号 商談名 顧客名 商談ステータス 商談番号 商談名 顧客名 商談ステータス 商談番号 商談名 顧客名 商談ステータス

親子関係の表示と、同時更新に対応しています

受注-明細など、業務アプリ定番の親子関係に対応しています。表示だけでなく更新にも対応しているため、明細部の編集画面も容易に実現できます。

営業日報 詳細

検索へ ← 前へ 次へ → + 新規 □ 前日日報をコピー 編集 削除 営業日報を出力

日報 活動集計 承認

自動集計

活動件数	総活動時間 (分)	訪問件数
1	90	0

添付資料

添付資料

関連データ

このデータに紐づく明細を表示します。

活動明細

全 1 件 / 1 ページ目 + 新規

操作	日報ID	表示項目
閲覧 編集	2026-09-01	活動種別 開始日時 終了日時 オンライン商談 2026/09/01 11:00 2026/09/01 12:30 顧客名 商談名 担当者 担当者名 エコ建設株式会社 ユーザ00 ユーザ00

営業日報 更新

更新確認 キャンセル

日報 活動集計 承認

自動集計

活動件数	総活動時間 (分)	訪問件数
1	90	0

添付資料

添付資料

ファイルを選択 選択されていません

最大 20 MiB

活動明細

+ 末尾に追加

編集項目

活動種別 開始日時 終了日時 終了

オンライン商談 2026/09/01 11 : 00 2026/09/01 12 : 30

顧客 顧客名 商談 商談名 担当者 担当

user00 ユー

コピー登録機能で、類似データの登録も簡単に行えます

現データをコピーした登録機能で、入力の手間を省きます。項目ごとにコピーの有無を指定できるため、コピーする項目とコピーせずに都度、入力させる項目を分離できます。

確認画面では更新された項目を目視チェックできます

更新前に、どの項目が変更されたかを確認できます。

営業日報 更新確認

更新する更新画面へ戻る

変更内容（1項目）

本日の成果

変更前: ウェビナーに参加し、新規リードを複数獲得した。関心度の高い見込み客が数件あり、今後の商談につながる可能性がある。

変更後: ウェビナーに参加し、新規リードを複数獲得した。関心度の高い見込み客が数件あり、今後の商談につながる可能性がある。すでに一件、訪問の約束を取り付けた。

更新後の内容

内容を確認し、画面上部の実行ボタンを押してください。

日報活動集計承認

報告情報

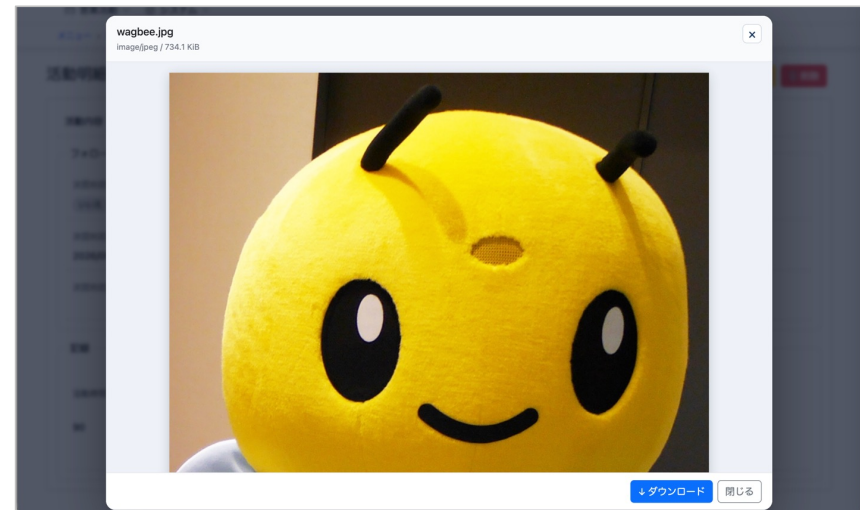
報告日	報告者	所属部門	日報状態
2026-09-01	ユーザ02	営業二部	下書き

本日の成果

本日の成果
ウェビナーに参加し、新規リードを複数獲得した。関心度の高い見込み客が数件あり、今後の商談につながる可能性がある。すでに一件、訪問の約束を取り付けた。

添付画像のサムネイル表示と拡大表示

ファイル項目に画像を添付すると、自動的にサムネイル表示されます。クリックすると拡大画像が表示されます。



単票CRUD以外に用意されたビュー画面を用意しています

日付を軸にしたカレンダービューや、タイムラインビューを用意しています。業務目的にあわせたビューにより利用者の使い勝手を高めます。

活動明細 カレンダービュー

月・週・日を切り替えてスケジュールを確認できます。

前 今日 次

2026年8月

月 週 日

6件の予定を表示しています。

日	月	火	水	木	金	土
26	27	28	29	30	31	1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11 山の日	12	13	14	15
16	17	18 13:30 広島電子を訪問...	19 15:00 来週の提案資料...	20 10:00 浜川商事を訪問... 14:00 高橋商店へ製品...	21	22
23	24	25 09:30 青山製作所に電...	26	27	28	29

Sales Flow 360 活動明細 タイムラインビュー

営業活動 システム

メニュー 活動明細 タイムラインビュー

活動明細 タイムラインビュー

リソース別の予約状況を時間軸で確認できます。

前 今日 次

2026/08/16～2026/08/22

日 週

4件のリソースに4件の予約を表示しています。

リソース	8/17(月)	8/18(火)	8/19(水)	8/20(木)	8/21(金)
ユーザ00					
ユーザ01					
ユーザ02					
ユーザ03					

※公休日と組織の休日の両方に対応しています。

項目ごとにヘルプメッセージを設定できます

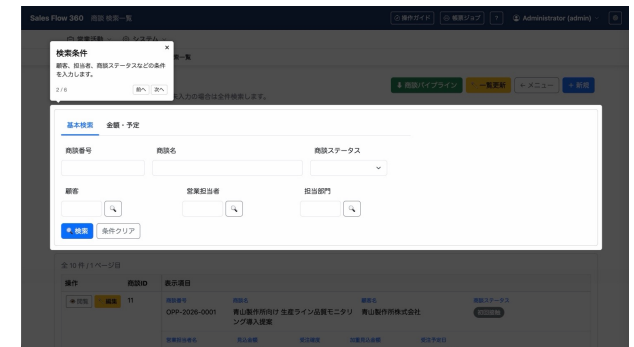
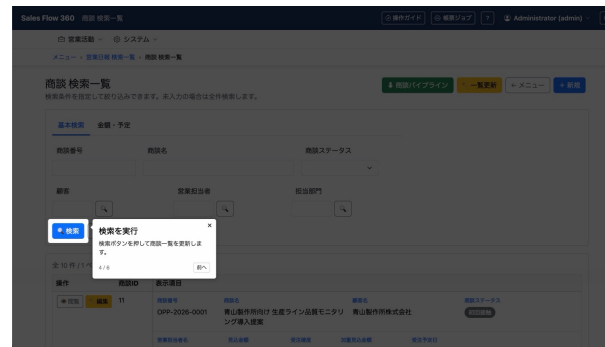
入力画面ではマウスオーバーするとヘルプメッセージがポップアップされます。

ポップアップではなく入力欄に直接、説明文を表示することもできます。

操作ガイド（プロダクトツアー）も標準で提供します

画面連動のプロダクトツアーを提供します。

利用者教育をアプリケーションの外へ分離せず、日々の操作の中へ組み込みます。



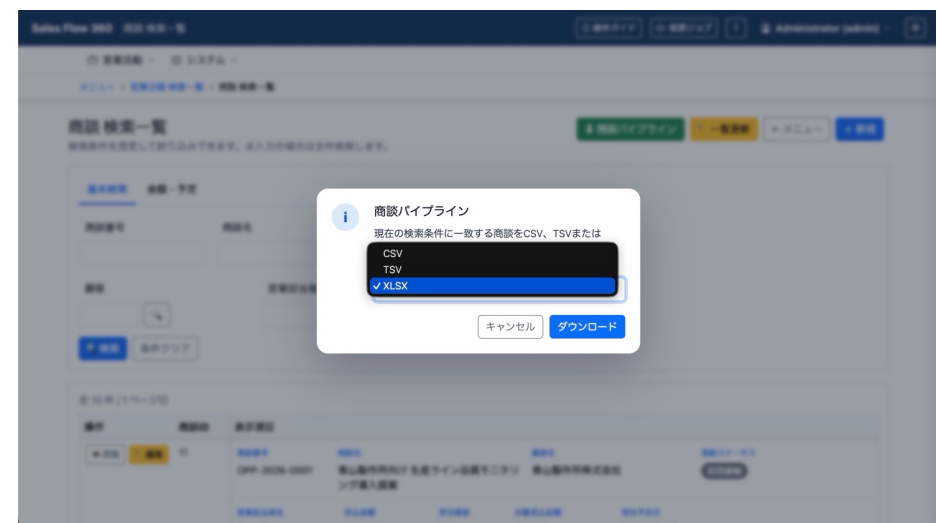
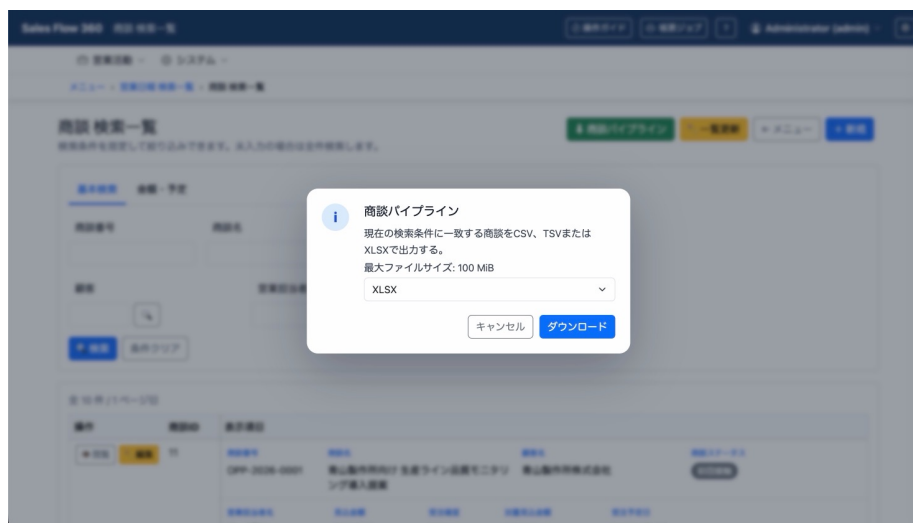
オンラインマニュアルも自動生成します

いつでもオンラインマニュアルを閲覧できるため、アプリ操作についての問い合わせを減らすことができます。



CSV・TSV・Excelへの出力も、権限を含めて定義できます

検索結果をCSV、TSV、XLSXで出力し、列、書式、ファイル名、件数上限を設定できます。画面で見えるデータとダウンロードできるデータを、利用者の権限に合わせて制御します。



ファイルを使った一括更新を、ジョブとして安全に実行します

アップロードしたファイルを検査し、各行を登録または更新して、結果とエラーを確認できます。二重送信防止、権限、監査、保持期限を備え、大量データ処理を通常のCRUDと同じルールで行います。

Sales Flow 360 顧客アップロード更新

メニュー 顧客アップロード更新

顧客アップロード更新

CSV、TSVまたはExcelファイルを検証し、非同期ジョブで一括登録・更新します。

ファイル送信

ファイル *

ファイルを選択 full.csv

処理モード

全件一括反映（エラー時は反映しない）

対応形式: CSV / TSV / XLSX、最大サイズ: 50 MiB

1件でも検証または反映エラーがあれば、データを反映しません。

ファイルを送信

ジョブ照会

問い合わせ用ジョブ番号

00000000-0000-0000-0000-000000000000

状況を確認 ジョブを取り消す

ジョブ番号を入力して状況を確認してください。

顧客アップロード更新

CSV、TSVまたはExcelファイルを検証し、非同期ジョブで一括登録・更新します。

アップロードジョブを受け付けました。

ファイル送信

ファイル *

ファイルを選択 full.csv

処理モード

全件一括反映（エラー時は反映しない）

対応形式: CSV / TSV / XLSX、最大サイズ: 50 MiB

1件でも検証または反映エラーがあれば、データを反映しません。

ファイルを送信

ジョブ照会

問い合わせ用ジョブ番号

be467d87-0c65-41bb-b9f4-cf8d9e190bc0

状況を確認 ジョブを取り消す

ジョブ番号	be467d87-0c65-41bb-b9f4-cf8d9e190bc0
状態	正常終了
アップロード形式	full

PDF帳票も対応します

非同期PDF帳票を提供します。帳票レイアウトは普段、使っているExcelファイルから自動生成できます。

※ さらにJasperStudioを使ってPDFレイアウトの細かい調整を行うことができます。
 ※ JasperStudioは JasperSoft 社が提供するオープンソースの帳票レイアウト設計ツールです。

内 容	軽減	数量(単位)	単価(税抜)	税率	金額(税抜)
商品AAA		1	¥500,000	10%	¥500,000
商品BBB		10	¥50,000	10%	¥500,000
商品CCC	※	1	¥10,000	8%	¥10,000

格別内訳	小計(税抜金額)	小計(税のみ)	小計	金額
10%対象分	¥1,000,000	¥100,000		¥1,100,000
8%対象分	¥10,000	¥800		¥10,800
			消費税	¥100,800
			合計	¥1,110,800

要件に応じた複雑な権限を設定できます

ロールごとのCRUD権限、対象データの範囲、条件付き権限、項目・画面・アクション・メニューの認可を定義できます。最終判断はREST APIが行うため、外部クライアントからの直接呼び出しも同じ境界で守ります。



一般ユーザのメニュー



システム管理者のメニュー

画面上部に常に表示される「サブメニュー」と、どういう手順でこの画面に到達したかを記録する「パンくず」を標準装備。利用者の好みに応じてこれらの機能のオン・オフも指定できます。

Sales Flow 360 商談 更新

操作ガイド 帳票ジョブ ? Administrator (admin)

営業活動 システム

メニュー > 営業日報 検索一覧 > 商談 検索一覧 > 商談 詳細 [11] > 商談 更新 [11]

商談 更新

基本情報 金額・確度 提案・競合 監査情報

商談

商談番号 * OPP-2026-0001 商談名 * 青山製作所向け 生産ライン品質モニタリング導入提案 商談ステータス * 初回接触

顧客・担当

顧客 * 1 営業担当者 * user01 担当部門 G001-01

予定

初回接触日 2026/07/05 受注予定日 2026/07/21

初回接触日以降の日付を入力します。

メニュー

ダークモードに切り替え

文字サイズ 小 中 大

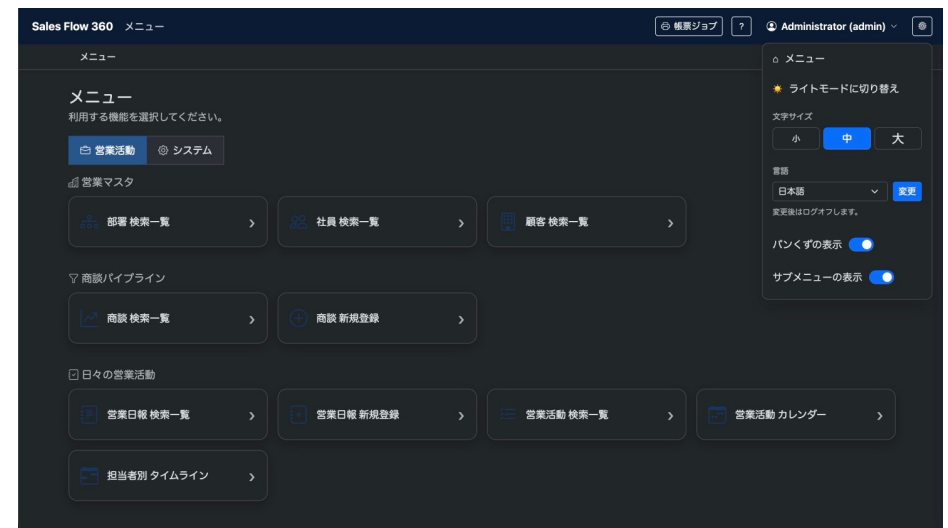
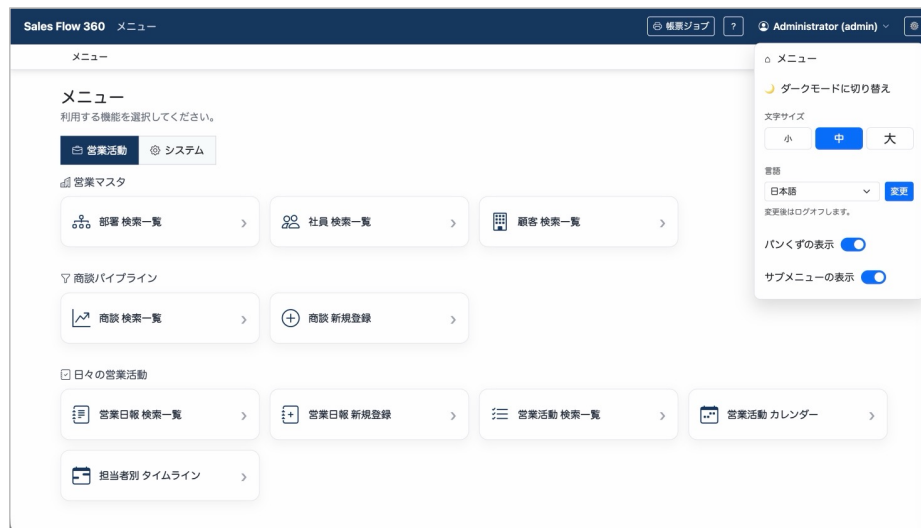
言語 日本語 変更

変更後はログアウトします。

パンくずの表示 ☒ サブメニューの表示 ☒

ライトモードとダークモード

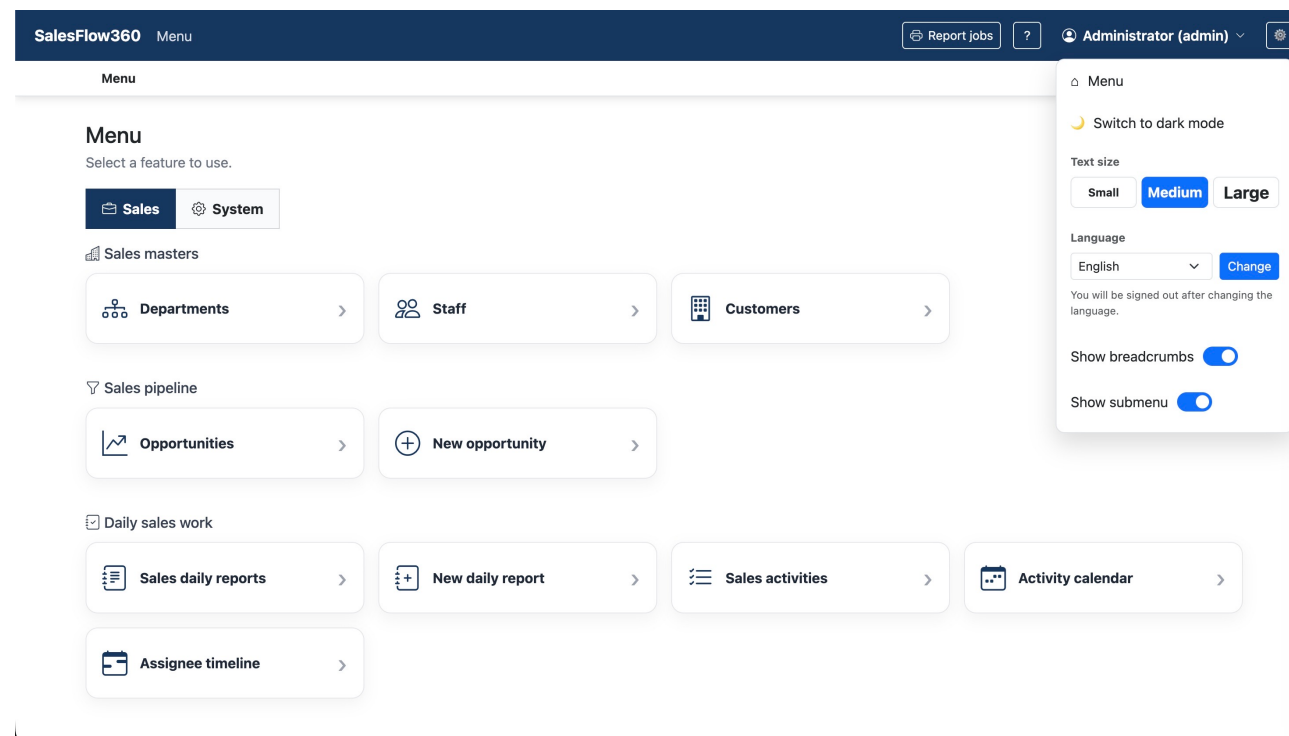
画面デザインはライトモードとダークモードを標準装備。利用者の好みによって切り替えることができます。



国際化に対応しています

利用者ごとに表示言語を切り替えることができます。

翻訳文もAIの支援によって作成できます。



認証、監査、ログ相関が標準で備わっています

アカウント、グループ、ロール、パスワード管理に加え、操作ログとRequest IDによる追跡を提供します。問題発生時に、誰のどの操作がどのAPI・非同期処理へつながったかを調査できます。

```
11:06:03.257 INFO [requestId=webui-  
a6c3ed75-bc84-4c6c-a87b-b99fe1e13575]  
jp.jasminesoft.wagby.operationlog.OperationLo  
gService - user=admin, operation=UPDATE,  
entity=department, id=G001, result=SUCCESS,  
message=department updated
```

MCP Serverで、同じ業務機能をAIエージェントへ公開できます

検索、取得、登録、更新、削除のMCP Toolを構成できます。AIエージェントはDBへ直接接続せず、WagbyのREST APIを通して業務データを扱います。

※ MCP ToolはREST APIを呼び出すため、入力チェック、認可、監査、業務ルールをWeb UIと共有します。AI専用の裏口を作らず、既存の業務ガバナンスの中へAIを追加できます。

Wagby MCPサーバの検索

7月の商談で受注済み一覧を出してください。

Wagby search opportunity

2026年7月の受注済み商談は以下の2件です(受注予定日ベース、期間内に受注が確定したもの)。

商談番号	商談名	顧客名	受注予定日	金額	担当者
OPP-2026-0009	広島電子向け 製造設備予知保全プラットフォーム導入	広島電子株式会社	2026-07-22	¥7,600,000	ユーザ03
OPP-2026-0008	渡辺サービス向け 顧客対応チャットボット導入	渡辺サービス	2026-07-28	¥1,500,000	ユーザ02

合計受注金額: ¥9,100,000

補足:

- 検索条件は「受注予定日」が2026年7月1日～7月31日、ステータス「受注」のものです。実際の受注確定日(契約日)とは異なる場合があります。もし別の日付基準(実際の契約締結日など)で絞りたい場合は教えてください。

メッセージを入力...

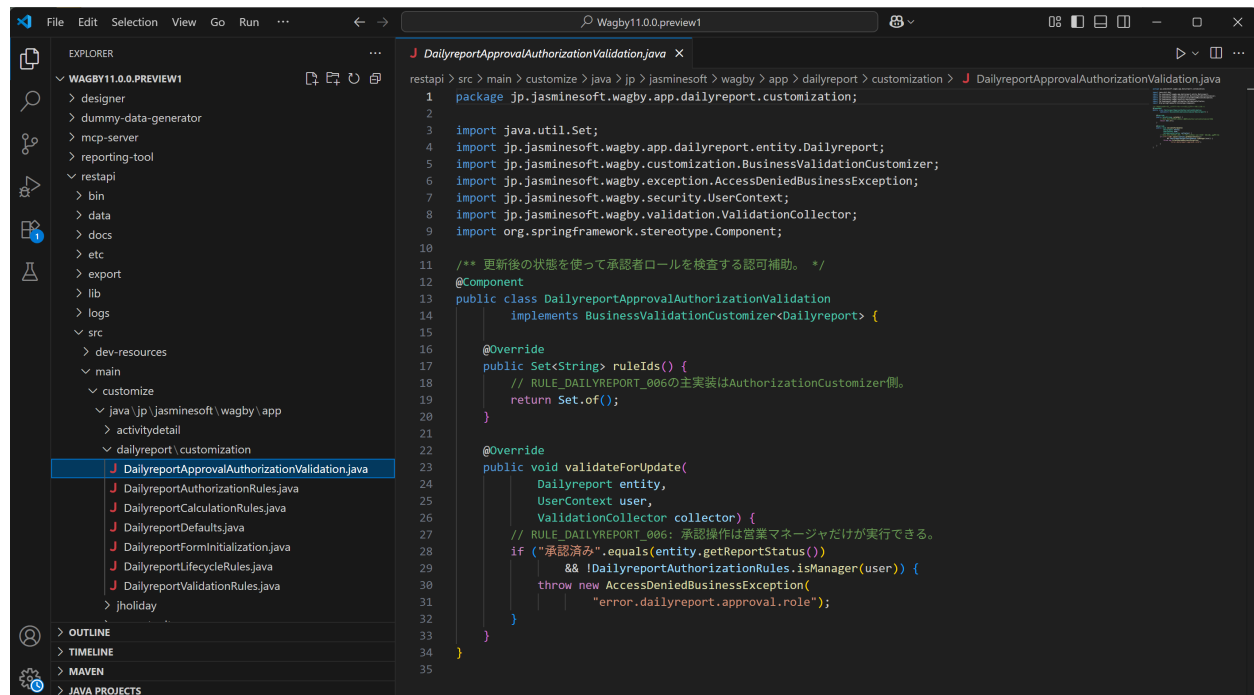
+Sonnet 5 中

Claude は AI のため、誤りを含む可能性があります。回答内容は必ずご確認ください。

カスタマイズコードは、再生成しても上書きされません

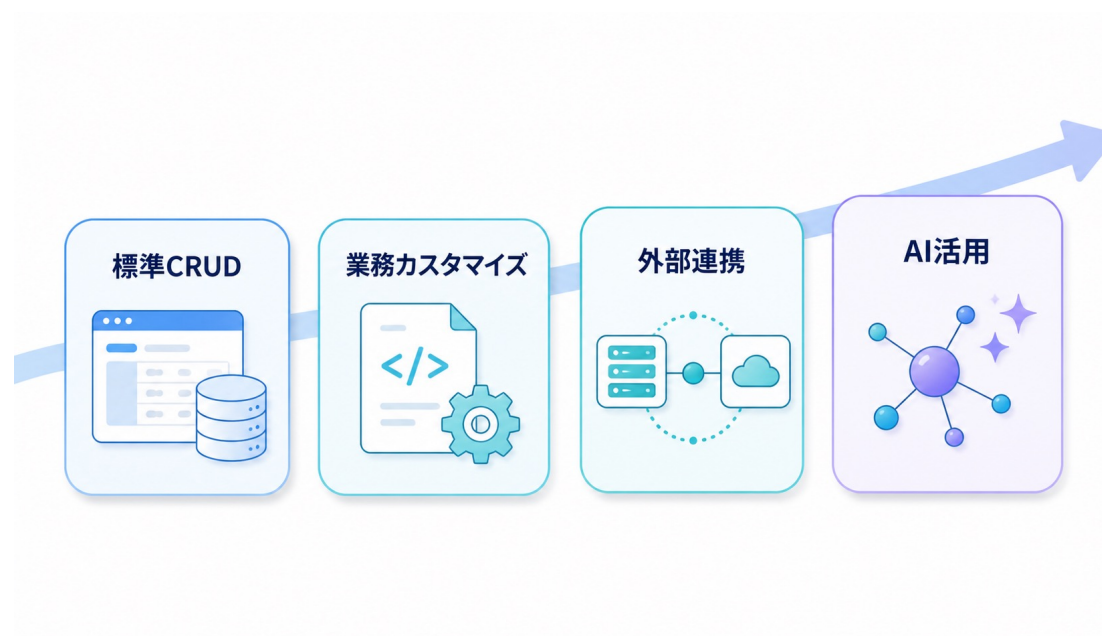
生成コードはsrc/main/java、独自コードはsrc/main/customize/javaへ明確に分けます。何度コード生成を行ってもカスタマイズコードは残るため、標準機能の更新と独自要件の保守を両立できます。

このカスタマイズコードをAIが開発できます。強力なAIハーネスにより安定したコードが得られます。



Wagby11は、標準化と拡張性のどちらも選べる基盤です

標準機能で早く立ち上げ、必要な部分だけJavaとAIで拡張し、REST APIとMCPへ利用範囲を広げられます。初期開発の速度だけでなく、変更を繰り返す業務システムのライフサイクル全体を支えます。



NEXT STEP

Wagby11 試用版で、 開発サイクルをご確認ください。



Wagby11
Application

Wagby11による仕様の定義からコード生成、動作確認までをお試しください。基本機能（CRUD）、入力チェック、権限、業務ルール、MCP検索まで、すべてを確認できます。

評価すべきポイントはAIハーネスが効いていることだけでなく、設計の変更が全てのチャンネルへ一貫して反映されることです。